Plantillas De Casos De Usos Extendidos

SENA C.E.A.I | ADSI-142

luis eduardo moreno Guevara

2017

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Información de Catalogación** | | | |
| **Proyecto** | **Sisprova** | | |
| **Autor** | Luis Moreno, Bairon Benachi | | |
| **Versión** | 0.1 | **Estado de Desarrollo** | Aprobado |
| **Definición del Caso de Uso** | | | |
| **Código** | Caso de Uso - 01 | | |
| **Nombre** | **Mostrar formas de pago** | | |
| **Objetivo** | Permitirle al cliente observar las formas de pago que se pueden efectuar en la compra. | | |
| **Descripción** | El cliente tendrá la opción de escoger la forma de pago que se adecue mejor a su situación económica. | | |
| **Referencia Cruzada** | RF No. 1 | | |
| **Actores** | **Cliente** | | |
| **Condiciones Necesarias** |  | | |
| Escenario Principal | |  |  | | --- | --- | | Actor | Sistema | | 1. El cliente podrá escoger la forma de pago que desea | 1. Al seleccionar “tarjeta de crédito “aparecerá algunos porcentajes que el cliente desea y se aplicará en la factura. | |  | 1. Al seleccionar “Efectivo” aparecerá la opción contado en efectivo, donde se aplicará a la factura. | |  | 1. Al seleccionar “Cuotas” aparecerá algunos porcentajes que el cliente desea aplicar para la compra, donde se aplicará a la factura. | | | |
| **Escenario Alternativo** |  | | |
| **Escenarios de Excepción** |  | | |
| **Condición de éxito** |  | | |
| **Cuestiones a resolver** |  | | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Información de Catalogación** | | | |
| **Proyecto** | **Sisprova** | | |
| **Autor** | Luis Moreno, Bairon Benachi | | |
| **Versión** | 0.1 | **Estado de Desarrollo** | Aprobado |
| **Definición del Caso de Uso** | | | |
| **Código** | Caso de Uso - 02 | | |
| **Nombre** | **Registrar las ventas de los productos actualmente vendidos.** | | |
| **Objetivo** | Almacenar la información correspondiente de los automóviles vendidos para tener así un mejor control de datos. | | |
| **Descripción** | Permitir que el sistema guarde información sobre la venta para así llevar un informe de las ventas realizadas. | | |
| **Referencia Cruzada** | RF No. 2 | | |
| **Actores** | **Almacenista** | | |
| **Condiciones Necesarias** |  | | |
| **Escenario Principal** | |  |  | | --- | --- | | Actor | Sistema | | 1. El almacenista debe seleccionar el botón “agregar venta”. | 1. Debe permitir la función de enviar a una nueva pestaña donde se encuentra el formulario de registrar la venta. | | 1. El almacenista debe llenar todos los campos disponibles. | 1. No debe quedar ningún campo vacío. | | 1. El almacenista debe seleccionar en generar factura, para generar la factura. | 1. En una nueva ventana aparecerá la factura generada por el sistema con los datos ingresados anteriormente. | | 1. El almacenista para guardar la factura puede seleccionar el botón guardar. | 1. Se guardará la factura correctamente. | | 1. El almacenista podrá seleccionar el botón cancelar. | 1. Se cancelará el proceso de guardar la factura. | | 1. El almacenista podrá seleccionar la opción de imprimir. | 1. Se imprimirá la factura. | | | |
| **Escenario Alternativo** |  | | |
| **Escenarios de Excepción** |  | | |
| **Condición de éxito** | Guardar correctamente la factura aparecerá el mensaje “se guardó correctamente” | | |
| **Cuestiones a resolver** |  | | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Información de Catalogación** | | | |
| **Proyecto** | **Sisprova** | | |
| **Autor** | Luis Moreno, Bairon Benachi | | |
| **Versión** | 0.1 | **Estado de Desarrollo** | Aprobado |
| **Definición del Caso de Uso** | | | |
| **Código** | Caso de Uso - 03 | | |
| **Nombre** | **Registrar garantía** | | |
| **Objetivo** | Diligenciar, verificar y poder proceder a hacerle su respectiva garantía. | | |
| **Descripción** | Permitir que el sistema registre la garantía del vehículo comprado | | |
| **Referencia Cruzada** | RF No. 3 | | |
| **Actores** | **Cajero** | | |
| **Condiciones Necesarias** |  | | |
| **Escenario Principal** | |  |  | | --- | --- | | Actor | Sistema | | 1. El cajero debe digitar la identificación de la factura. | 1. Al registrar la garantía el cajero buscara por medio de la identificación de la factura, donde mostrara la factura, para verificar si es el vehículo correcto | | 1. El Cajero debe ingresar las fechas inicial y final de la garantía. | 1. Guardar el tiempo que dura la garantía. | | | |
| **Escenario Alternativo** |  | | |
| **Escenarios de Excepción** |  | | |
| **Condición de éxito** |  | | |
| **Cuestiones a resolver** |  | | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Información de Catalogación** | | | |
| **Proyecto** | **Sisprova** | | |
| **Autor** | Luis Moreno, Bairon Benachi | | |
| **Versión** | 0.1 | **Estado de Desarrollo** | Aprobado |
| **Definición del Caso de Uso** | | | |
| **Código** | Caso de Uso - 04 | | |
| **Nombre** | **Realizar descuentos a los productos comprados.** | | |
| **Objetivo** | El sistema le permitirá al cajero poder realizarle un descuento al cliente del vehículo que desea. | | |
| **Descripción** | Permitir que el sistema guarde realice un descuento a la venta del vehículo. | | |
| **Referencia Cruzada** | RF No. 4 | | |
| **Actores** | **Cajero** | | |
| **Condiciones Necesarias** |  | | |
| **Escenario Principal** | |  |  | | --- | --- | | Actor | Sistema | | 1. El cajero podrá digitar el código del producto y buscar el producto al cual se le hace el descuento. | 1. Debe mostrar el precio inicial en el cuadro “precio inicial” | | 1. El cajero debe ingresar la cantidad del descuento donde dice “Descuento”. | 1. Debe realizar las operaciones correspondientes para mostrar el nuevo precio del vehículo según el descuento ingresado. | | 1. El cajero podrá digitar el motivo del descuento. | 1. Debe guardar el motivo por el cual fue realizado el descuento. | | 1. El cajero podrá seleccionar “Guardar” | 1. Debe permitir guardar el descuento realizado y aplicarlo en la factura. | | 1. El cajero podrá seleccionar “Cancelar”. | 1. Debe cancelar la realización del descuento. | |  |  | | | |
| **Escenario Alternativo** |  | | |
| **Escenarios de Excepción** |  | | |
| **Condición de éxito** |  | | |
| **Cuestiones a resolver** |  | | |